



XXXXXXXXXXXX

Data di nascita: xxxxxx

Nazionalità: xxxxxx

## CONTATTI

xxxxxxxx xxxx (Lavoro)

xxxxx

xxxxx

xxxxxxxx

xxxxxxx

## ESPERIENZA LAVORATIVA

**27/07/2020 – 30/06/2023** Catanzaro, Italia

**Consulente (2 anni e 9 mesi)** Fincalabra Spa

**In qualità di esperto in innovazione e trasferimento tecnologico** per la gestione delle attività contemplate nel piano di azione del progetto strategico regionale Calabriadnova di cui alla DGR 165/2019 mi sono occupato e ho avuto responsabilità nella definizione e gestione:

-di attività collaborative di ricerca e sviluppo per lo sviluppo di nuove tecnologie sostenibili e di nuovi prodotti e servizi (INGEGNO);

-di percorsi finalizzati alla creazione e al consolidamento di start-up innovative ad alta intensità di applicazione di conoscenza e alle iniziative di spin-off della ricerca in ambiti in linea con le strategie di specializzazione intelligente (TALENTLAB, FOVEC).

Tra le principali attività svolte nell'ambito delle attività collaborative di R&S segnalo: verifiche sulla compliance normativa applicabile, formulazione e l'attuazione delle strategie finanziarie e delle metriche di performance relative al raggiungimento delle milestones di progetto e al monitoraggio degli indicatori di impatto, stesura degli accordi per la proprietà industriale, stesura e avvio dei bandi.

Tra le principali attività svolte nell'ambito dei percorsi finalizzati alla creazione di nuove imprese segnalo: programmi di incubazione, open innovation, nascita di impresa e accelerazione di start-up innovative, redazione dei bandi nel rispetto della normativa in materia di aiuti di Stato, individuazione di criticità e proposizione di soluzioni attuative per un avanzamento della spesa lineare con il piano economico del Programma anche attraverso controlli sui progetti finanziati con fondi strutturali e/o europei.

**01/02/2017 – 30/04/2019** Catanzaro, Italia

**Consulente (2 anni e 3 mesi)** Fincalabra Spa

**Programma POR FESR-FSE 14-20 - OT1 Promozione della ricerca e dell'innovazione - "Azione 1.4.1 Sostegno alla creazione e al consolidamento di startup innovative ad alta intensità di applicazione di conoscenza e alle iniziative di spin-off della ricerca" - "Azione 1.1.5 Sostegno all'avanzamento tecnologico delle imprese attraverso il finanziamento di linee pilota e azioni di validazione precoce di prodotti e di dimostrazione su larga scala"** opera con Dipartimento Presidenza e Fincalabra s.p.a (società in house della Regione Calabria) nel PSR Calabriadnova - Azioni integrate a supporto del sistema regionale dell'innovazione. Nel rispetto delle condizionalità derivanti dalla S3 l'approccio è stata confermato anche nella programmazione 2014/2020 con risorse programmate pari a 10 mio di euro su azione 1.4.1. Fra le varie attività di supporto si evidenziano: scouting di idee innovative e/o risultati della ricerca, assistenza, consulenza e formazione, selezione di piani di sviluppo, erogazione di incentivi. Attività di controllo su rendicontazione beneficiari.

**02/09/2012 – 30/12/2016** Catanzaro, Italia

**Consulente (4 anni e 4 mesi)** Fincalabra S.p.a.

**Programma POR Calabria FESR 2007/2013 PISR Calabriadnova - Asse I RICERCA SCIENTIFICA, INNOVAZIONE TECNOLOGICA E SOCIETÀ DELL'INFORMAZIONE - Linea di intervento 1.1.4.1 "Creazione di iniziative imprenditoriali di spin off da università e centri di ricerca e di microimprese innovative da parte di neo-laureati o dottori di ricerca"** opera con Dipartimento 11 Regione Calabria e Fincalabra s.p.a. (società in house della Regione Calabria) nell'ambito dell'iniziativa Calabriadnova nel team di sviluppo nuove imprese. Nell'ambito dello stesso progetto ha contribuito alla costruzione della Strategia di Specializzazione Intelligente per la Calabria. Fra le principali attività segue la progettazione e gestione di un bando per il supporto e il finanziamento di nuove iniziative imprenditoriali caratterizzate da innovazione. Il bando denominato TalentLab ha rappresentato una trasformazione nell'approccio alla creazione di impresa e si è estrinsecato in un percorso di accompagnamento della durata di circa 24 mesi a nuovi imprenditori laureati ed operatori della ricerca. Risorse relative alla programmazione 2007/2013 pari a 5 mio di euro. Nuove iniziative realizzate 40.

**31/12/2017 - ATTUALE** Rende, Italia

**CEO** Destinazioni Innovative s.r.l.s.

La società è un FactoryLab in cui si sviluppano temi ed idee di business fortemente connotate dal tema dell'innovazione. La società mira all'applicazione di nuovi metodi organizzativi nelle pratiche commerciali e nelle strategie di gestione aziendale. Alla base vi è un moderno approccio consulenziale basato sul concetto di DOT (puntino), molto spesso è necessario un soggetto esterno che sia in grado di evidenziare ed unire i punti, (competenza, intuizione, idea, esperienza) realizzando la vera spinta innovatrice all'interno di una azienda o team. Destinazioni Innovative attraverso il Factory Lab si configura come un fornitore di servizi di innovation development and management. La società ha messo a punto un innovativo format per la valutazione e gestione delle destinazioni turistiche denominato "Experientia HUB". Dispone di un percorso integrato di selezione e formazione teso a favorire lo sviluppo di una nuova figura professionale denominata Digital Tourism Broker (DTB). Il DTB rappresenta una nuova figura professionale trasversale del settore turistico in grado di cogliere le sfide presentate dalle nuove tecnologie, finalizzandole allo sviluppo di una destinazione turistica. E' titolare del "Talent4SME" che è un percorso/metodo che cerca di dare una soluzione a come ottenere una corrispondenza di successo tra industria e ricerca. Talent4SME attraverso un gioco globale effettua un match tra prodotti di ricerca e bisogni insoddisfatti delle PMI. L'iniziativa presentata alla SME Instruments Phase 1 ha ricevuto da subito il riconoscimento come "Seal of Excellence".

La società ha coordinato e gestito un progetto europeo denominato SARA "SmARt villages as new place for female entrepreneurship" sotto il programma Horizon 2020, coinvolgendo 3 centri europei di incubazione e innovazione in Spagna, Austria e Slovenia.

In queste esperienze ho avuto il ruolo di PM coordinando risorse sia economiche che umane al fine di gestire le funzioni critiche di progetto, il rispetto dei timing di avanzamento delle iniziative e la rendicontazione nei confronti degli enti finanziatori.

**31/12/2013 - ATTUALE** Cosenza, Italia

**CEO** ZERO s.r.l.

La società opera nella progettazione e gestione di sistemi di acquisizione ed elaborazione dei dati. La società è stata fondata nel 2002 ed è attiva con un settore dedicato all'intelligence dal 2010, attraverso il quale ha acquisito una forte esperienza nella progettazione, implementazione, sviluppo e gestione di sistemi IT complessi anche per conto delle forze dell'ordine, Ministero della Difesa e presidenza del Consiglio dei ministri. Dal 2014, in collaborazione con la società americana Refraction Point, ha trasformato un PoC chiamato "Gorgo" in una piattaforma di sicurezza come servizio che rappresenta una avanzata soluzione di cybersicurezza. La società, oltre a fornire supporto allo sviluppo tecnologico, ha il mandato di commercializzare la soluzione per il mercato EMEA.

**31/07/2019 - ATTUALE** Rende, Italia

**Tesoriere** Socint Società Italiana di Intelligence

Membro dell'associazione con il ruolo di Tesoriere. La Socint è un'associazione scientifica senza fini di lucro, il cui obiettivo è quello di promuovere la cultura e lo studio dell'intelligence in Italia

**31/12/1992 - ATTUALE**

**Revisore dei Conti**

- membro del collegio sindacale di Promidea soc. coop a r.l. (fino al 31/12/1995)
- membro del collegio sindacale di Colloquia Multimedia S.p.a. (fino al 31/12/2015)
- revisore dei conti per la società Echopress s.r.l.
- revisore dei conti per la società 3DResearch s.r.l.
- revisore dei conti per la società Joule 4.0 s.r.l.
- revisore dei conti per la società Nanosilical Device s.r.l.
- Presidente del collegio dei revisori dei conti APCO Associazione Professionale Italiana Consulenti di Management

**30/04/1995 - ATTUALE** Rende, Italia

**Founder** Platonet s.r.l.

è tra i soci fondatori di Platonet srl, spin-off universitaria, società operante nel campo del settore informatico e telematico, attiva nello sviluppo di software e sistemi informativi orientati al web. Riveste il ruolo di Amministratore unico fino al 2006, attualmente è membro del Consiglio di Amministrazione. Dal 1999 al 2004 ha gestito un team di lavoro per il principale cliente rappresentato dalla Rai (Rainet) per la quale è stato sviluppato ed implementato un CMS (content management system) proprietario attraverso il quale sono stati gestiti sul web i siti della divisione radiofonia, contribuendo all'integrazione e sviluppo digitale di alcuni processi "core" dell'azienda.

Por Calabria 2000/2006 Mis. 6.3 Az.D, Progetto "Blearn". Ha avuto il ruolo di coordinatore amministrativo del progetto con specifico mandato alla rendicontazione. In questa posizione ha avuto la diretta responsabilità: della redazione degli stati di avanzamento della rendicontazione; dell'implementazione di un sistema contabile funzionale alla rendicontazione; del controllo della spesa garantendo la coerenza della stessa con quanto predisposto negli elaborati progettuali.

Iniziativa "Occupazione e valorizzazione delle risorse umane" Progetto cod. 0639/E2/H/R Denominato Freinet Digitale: un laboratorio scuola-lavoro per l'integrazione dei disabili (iniziativa Horizon II Fase). Ha avuto il ruolo di responsabile amministrativo del progetto con specifico incarico nelle attività di

rendicontazione presso il Ministero del Lavoro e della Previdenza Sociale Divisione IV Roma. In questo ruolo ha predisposto la rendicontazione e la certificazione della spesa dell'intero progetto più precisamente in questa posizione ha avuto la diretta responsabilità: della redazione degli stati di avanzamento della rendicontazione; dell'implementazione di un sistema contabile funzionale alla rendicontazione; del controllo della spesa garantendo la coerenza della stessa con quanto predisposto negli elaborati progettuali; dei rapporti con il Ministero del Lavoro.

**05/07/2022 – 10/01/2023**

**Consulente** SIFE Holding srl

Definizione delle procedure organizzative e gestionali relative al ciclo attivo dei servizi offerti nell'ambito dell'iniziativa commerciale denominata "Semplice Efficientare".

**01/11/2022 – 31/12/2022**

**Consulente** APS Goodwill

Progettazione ed erogazione modulo formativo su Controllo di Gestione

**08/01/2022 – 31/10/2022**

**Consulente** Punto SRL

Definizione delle procedure organizzative e gestionali relative al deposito in proprio e conto terzi per materiali di edilizia

**23/07/2019 – 31/12/2020**

**Consulente** Sunland Optics s.r.l.

Assistenza alla definizione delle procedure e al flusso organizzativo per l'area finanziaria della società con riferimento ai progetti di Ricerca&Sviluppo

**20/10/2019** Rende, Italia

**Consulente** Liaison Office di Ateneo Università della Calabria

Nell'ambito del progetto UniCaLab (Contamination Lab) per i team costituiti a valle della fase di formazione (Academy), attività di mentorship finalizzata al supporto nella validazione dell'idea e nella definizione del modello di business.

**31/12/1999 – 01/09/2012** Castrolibero, Italia

**Quadro Commerciale e sviluppo progetti speciali** Eurobrutia s.r.l.

ha il ruolo di quadro nella società Eurobrutia srl, con cui sviluppa un'attività di distribuzione di prodotti alimentari nel settore catering. In questa esperienza ha creato e gestito una rete di vendita formata da 6 agenti con una responsabilità di fatturato fino a 6 mio di euro. Contemporaneamente ha contribuito alla realizzazione e alla gestione, dal punto di vista commerciale ed organizzativo, di una rete di punti vendita operante nella moderna distribuzione alimentare al dettaglio, formata fino a 15 punti vendita con 112 dipendenti ed una responsabilità di fatturato di 45 mio di euro.

**31/08/1992 – 30/12/2003** Castrolibero, Italia

**Direzione commerciale e marketing** Salumificio F.lli Dodaro & c. s.n.c.

Responsabile della direzione commerciale e marketing. In questa veste ha sviluppato numerose campagne promozionali per i prodotti dell'azienda, ha organizzato numerose partecipazioni a fiere nazionali (Cibus) ed internazionali (Anuga Colonia e Sial Parigi). Ha avuto la responsabilità di un consorzio commerciale per l'export che ha aggregato fino a 12 aziende alimentari calabresi. Ha contribuito alla realizzazione di un moderno opificio industriale autorizzato all'export in numerosi paesi extracomunitari. Ha avuto responsabilità nelle trattative commerciali con la maggior parte delle catene nazionali appartenenti alla GDO arrivando a generare un fatturato con alcune di esse anche superiore a 0,5 mio di euro. Ha creato la prima rete di distribuzione di prodotti di salumeria tipica calabrese in Giappone. Ha curato l'evoluzione di sistemi informativi aziendali anche attraverso l'adozione di ERP.

**31/12/1989 – 30/12/1994** Cosenza, Italia

**Consulente** Poliedra s.r.l.

svolge attività di collaborazione professionale part-time con la società di consulenza di direzione Poliedra srl Cosenza, realizzando una serie di piani di marketing a corredo di richieste di finanziamento nell'ambito delle leggi per il mezzogiorno per imprese operanti nei seguenti settori: arti grafiche, lavorazione materie prime alimentari, produzione di arredamenti, ideazione e produzione di supporti multimediali, recupero e rigenerazione di rifiuti speciali, post-produzione televisiva. svolge attività di collaborazione professionale part-time con la società di consulenza di direzione Poliedra srl Cosenza, realizzando una serie di piani di marketing a corredo di richieste di finanziamento

nell'ambito delle leggi per il mezzogiorno per imprese operanti nei seguenti settori: legno, servizi (progettazione e desktop publishing, pubblicità), refrigerazione industriale, elettronica di base (circuiti stampati); collabora alla realizzazione di due ricerche di mercato per conto di un'impresa commerciale operante nel settore dell'abbigliamento a livello di dettaglio.

**31/12/1999 – 30/12/2000** Cosenza, Italia

● **Formatore aziendale/formatrice aziendale** Credes s.r.l.

Progettazione, gestione ed erogazione di modulo di docenza sul tema "Piani e strategie commerciali nelle imprese agroalimentari"

**31/12/1990 – 30/12/1991** San Demetrio Corone, Italia

● **Consulente** Salumificio Madeo

progetto di consulenza inerente la definizione di un piano di marketing per il Salumificio Madeo;

**31/12/1990 – 30/12/1991** Catanzaro, Italia

● **Consulente/Formatore aziendale** Inforcoop Calabria

Progettazione, gestione ed erogazione di un modulo di docenza su tematiche di marketing

**31/12/1990 – 30/12/1991** Catanzaro, Italia

● **Consulente** Promidea s.r.l.

Realizzazione di studi di mercato per nuove iniziative imprenditoriali

**31/12/1989 – 30/12/1991** Milano, Italia

● **Consulente** Manent s.r.l.

svolge un lavoro di ricerca in collaborazione con la società Manent s.r.l., realizzando una serie di interventi che riguardano l'analisi dello stato delle attività delle imprese e le iniziative di supporto alle attività di produzione e vendita delle imprese artigiane ricadenti nel territorio della Comunità Montana delle Serre Calabre e definizione di un piano di marketing (con relativa programmazione finanziaria) a supporto dello sviluppo del comprensorio; collabora con la società Manent s.r.l. alla realizzazione di un intervento per un'impresa commerciale operante nel settore dell'abbigliamento (Corvasce) finalizzato alla realizzazione di una rete distributiva in franchising;

**31/12/1989 – 30/12/1990** Catanzaro, Italia

● **Consulente/Formatore Aziendale** Enaip Calabria

Progettazione, gestione ed erogazione di un modulo di docenza su tematiche di marketing

**31/10/1988 – 30/12/1989** Crotone, Italia

● **Consulente** Pizzuti Precompressi s.r.l.

Realizzazione di studio di mercato e piano di marketing per la società che opera nel settore del c.a. precompresso

**31/10/1988 – 30/12/1989** Paola, Italia

● **Consulente** Dental Elle s.r.l.

Realizzazione di piani di marketing e piano di sviluppo commerciale, rete di agenti per la distribuzione di prodotti per studi dentistici ed odontotecnici in Calabria

## ISTRUZIONE E FORMAZIONE

**30/09/2016 – 14/12/2017** Rende, Italia

● **Master di II livello in "Intelligence"** Università degli Studi della Calabria

consegue il Master di II livello in Intelligence presso l'Università degli studi della Calabria con la tesi dal titolo "Il cyberspazio quale dominio di guerra. Implicazioni e ruolo dell'intelligence" Relatore Prof. Mario Caligiuri. Il lavoro di tesi è anche un saggio pubblicato nel testo "Studi di Intelligence Una visione sul futuro" a cura di Mario Caligiuri - Editore Rubettino  
Principale tema oggetto delle attività di ricerca e studio è la cybersicurezza

**Livello EQF** Livello 8 EQF

**31/12/2016 - 30/01/2017** Lamezia Terme, Italia

**Formazione continua** Apco Formazione

partecipa alle giornate di formazione "Il Project Management: gli Aspetti Fondamentali, l'Utilità, e le Nuove Tendenze di una Disciplina Trasversale"

**31/12/2014 - 30/01/2015** Lamezia Terme, Italia

**Formazione continua** Apco Formazione

partecipa alle giornate di formazione "Il marketing del professionista"

**31/12/1989 - 30/12/1990** Catanzaro, Italia

**Analista programmatore** Consorzio IRI Telematica Calabria

-partecipa con esito positivo al corso di formazione per "analisti programmatori" organizzato dal Consorzio IRI Telematica Calabria

**31/12/1984 - 17/10/1988** Rende, Italia

**Diploma di laurea magistrale in Scienze Economiche e Sociali** Università degli Studi della Calabria

consegue il diploma di laurea in Scienza Economiche e Sociali presso l'universita' degli studi della Calabria, Arcavacata Rende (Cosenza). Lavoro di tesi "LE IMPRESE DI DISTRIBUZIONE NEL SETTORE GROCERY I RAPPORTI CON LE IMPRESE INDUSTRIALI", relatore Prof. Enrico Valdani, votazione 108/110  
Laurea specialistica/vecchio ordinamento Scienze Economiche e sociali (Scienze dell'economia - 64/S)

**Livello EQF** Livello 7 EQF

## COMPETENZE LINGUISTICHE

**LINGUA MADRE:** italiano

**Altre lingue:**

inglese

**Ascolto**  
B2

**Lettura**  
B2

**Produzione orale**  
B2

**Interazione orale**  
B2

**Scrittura**  
B2

*Livelli: A1 e A2: Livello elementare B1 e B2: Livello intermedio C1 e C2: Livello avanzato*

## COMPETENZE DIGITALI

### Competenze digitali - Risultati dei test

|   |                               |
|---|-------------------------------|
|  Alfabetizzazione informatica e digitale | <b>AVANZATO</b> Livello 5 / 6 |
|  Comunicazione e collaborazione          | <b>AVANZATO</b> Livello 6 / 6 |
|  Creazione di contenuti digitali         | <b>AVANZATO</b> Livello 5 / 6 |
|  Sicurezza                               | <b>AVANZATO</b> Livello 5 / 6 |
|  Risoluzione dei problemi                | <b>AVANZATO</b> Livello 6 / 6 |

*Risultati da [self-assessment](#) basati su [quadro europeo delle competenze digitali 2.1](#)*

### Le mie competenze digitali

Social Network | Posta elettronica | Microsoft Office | GoogleChrome

## ULTERIORI INFORMAZIONI

### Reti e affiliazioni

**Appartenenza a gruppi / associazioni** Accreditemento presso albi o elenchi dei manager qualificati:  
-dal 2015 socio aderente **Associazione Professionale Italiana Consulenti di Management APCO**  
-dal 2019 **Socio Qualificato APCO n°201910010** iscritto nell'elenco degli **Innovation Manager APCO** e presso il **MISE**

**REPRISE (albo degli esperti scientifici istituito presso il MIUR)** Iscritto a REPRISE (albo degli esperti scientifici istituito presso il MIUR) per le seguenti sezioni: Valutazione economico-finanziaria Revisione amministrativo-contabile.

### Competenze organizzative

**Competenze organizzative** Eccellente capacità nei rapporti interpersonali sviluppate anche nella progettazione e realizzazione di progetti informatici in team. Nella creazione di nuove iniziative imprenditoriali. Ottima capacità di interfacciarsi direttamente con i clienti, maturata nella gestione di numerose attività commerciali. Capacità di selezione, gestione e direzione di persone. Nell'ambito delle esperienze professionali ha sempre gestito risorse umane assumendo rilevanti responsabilità di business, organizzando processi ed attività nell'ambito di numerosi campi di azione imprenditoriale. Elevate capacità di project management maturate sul campo nella gestione di team professionali

### Competenze comunicative e interpersonali

**Competenze comunicative e interpersonali.** Ottime competenze comunicative acquisite durante la mia esperienza di direttore vendite e/o responsabile commerciale. L'esperienza quale formatore, nelle prime attività professionali, mi ha consentito di mettere a fuoco capacità comunicative utili nel prosieguo delle mie esperienze professionali

### Competenze professionali

#### Competenze professionali

-da maggio 2019 **EUREKA Expert Community member**, membro effettivo in qualità di valutatore di progetti di ricerca. Invitato a partecipare alla valutazione delle proposte della Fondazione per la ricerca l'innovazione di Cipro.  
-ad ottobre 2017 membro giuria finale Startcup Emilia Romagna 2017.  
-a giugno 2017 partecipa per conto della Regione Calabria alla Smart Regions 2.0 Conference tenutasi in Helsinki - Finlandia 1 e 2 giugno 2017.  
-a febbraio 2017 organizzatore Startup week 2017.  
-a ottobre 2016 membro giuria finale Startcup Emilia Romagna 2016.  
-ad agosto 2016 relatore all'incontro "le start up... REALTA' INNOVATIVE PER CREARE IMPRESA" organizzato da Associazione Agorà Melicuccio (RC).  
-a novembre 2013 membro di giuria alla Techgarage Startup Revolutionary Road 2013, organizzata da Microsoft, Fondazione Cariplo, Fondazione Filarete, e Università Luiss Guido Carli, presso Università Luiss Guido Carli.  
-a ottobre 2013 visitor al Demo Day del programmadi accelerazione "Working Capital" di Telecom Italia Milano, per l'edizione 2013.  
-dal luglio 2014 componente della commissione di selezione idee durante la Startcup Calabria edizione 2014/2015/2016/2017/2018.  
-a giugno 2013 membro della fase di scouting "Barcamper" durante la Startcup Calabria edizione 2013.  
-dal 1999 consegue l'abilitazione all'attività di **Revisore dei conti**, numero iscrizione 81414 G.U.77 del 28/09/1999 - Ministero dell'Interno ora MEF.  
-nel 1995 **consegue l'abilitazione alla professione di Dottore Commercialista** presso l'Università degli Studi della Calabria nella prima sessione del 1995  
-nel 1989 supera le prove di idoneità al Master in Direzione Aziendale dell'Università Bocconi di Milano.  
-nel 1988 partecipa al ciclo di incontri organizzato dall'Aiesec sulle applicazioni informatiche in azienda; partecipa al Brand Management Game organizzato dalla Procter & Gamble presso l'Università degli studi della Calabria.  
-nel 1987 partecipa alla realizzazione di un lavoro di ricerca riguardante l'applicazione delle tecniche di factor e cluster analysis per lo studio di segmentazione del mercato.  
-nel 1985 frequenta un ciclo di seminari su Tematiche di Marketing organizzato dal dipartimento di Organizzazione Aziendale della facoltà di Scienze Economiche e Sociali e dall'Aiesec, sede di Cosenza

### Pubblicazioni e articoli

#### Pubblicazioni e articoli

4 pubblicazioni

### Trattamento dei dati personali

#### Trattamento dei dati personali



Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio curriculum vitae in base all'art. 13 del D. Lgs. 196/2003 e all'art. 13 del Regolamento UE 2016/679 relativo alla protezione delle persone fisiche con riguardo al trattamento dei dati personali.

## Dichiarazione

**Dichiaro ai sensi del D.P.R. 445/2000 che le informazioni esposte nel presente curriculum corrispondono al vero**

---

Data e luogo indicati